



Jetzt bewerben

*XING ist das führende soziale Netzwerk im deutschsprachigen Raum für alles rund um Beruf und Karriere. Mehr als 1.500 Mitarbeiter geben jeden Tag alles, um unsere über 18 Millionen Mitglieder auf ihrem Weg in eine bessere Arbeitswelt zu begleiten: For a better working life.*

## Junior Account Manager (m/w/d)

XING E-Recruiting, eine Tochter der New Work SE, bietet Tools und Lösungen, die Unternehmen in Zeiten von Digitalisierung und Fachkräftemangel dabei unterstützen, gezielt die passenden Mitarbeiter zu finden. Zudem bietet XING E-Recruiting den Kunden die Möglichkeit sich als Arbeitgebermarke darzustellen und damit die Aufmerksamkeit auf sich zu ziehen.

**Lass dich bei uns zum Sales Experten ausbilden!**

Unsere Mission ist es, dir die Möglichkeit zu geben, Vertrieb an Bestandskunden „von der Pike auf“ zu lernen. Dafür haben wir ein spezielles Programm entwickelt, das dich innerhalb von 12-15 Monaten fit macht für den Vertrieb als Account Manager bei XING E-Recruiting. Nach einem umfassenden Onboarding erlernst du „on-the-job“ den Bestandskundenvertrieb an deinen eigenen mittelständischen Unternehmen für deren E-Recruiting Maßnahmen und dem Employer Branding mit XING und kununu. Zusätzlich erlangst du in speziell entwickelten Trainings das benötigte Handwerkszeug.

Unser gemeinsames Ziel ist deine Weiterentwicklung zum Account Manager und deine erfolgreiche Karriere bei XING E-Recruiting!

Du hast gerade dein Studium beendet und suchst den professionellen Einstieg in den Vertrieb oder hast nach deiner Ausbildung bereits erste vertriebliche Erfahrungen gesammelt?

Du hast Spaß daran, dich und dein Team weiterzuentwickeln und damit den Erfolg von XING E-Recruiting maßgeblich zu beeinflussen?

Du kannst um die Ecke denken und Zahlen interpretieren?

Prozesse und Strukturen weißt du zu schätzen, kannst aber auch jederzeit dynamisch auf sich verändernde Rahmenbedingungen reagieren?

Dann bist du genau der/die Richtige für uns!

Komm' zu uns an Board und profitiere von flexiblen Arbeitszeiten, deinem eigenen Notebook und Smartphone auch zur privaten Nutzung, einer gesponserten HVV-Proficard sowie Essensgutscheinen und deinem persönlichen Entwicklungsplan im Vertrieb! Und ja, wir haben auch Getränke und Bio-Obst gratis für alle. Und richtig, Kickertische. Und... und.. und...

### Das kannst du erwarten:

Du arbeitest im Herzen Hamburgs, in einem innovativen und dynamischen Arbeitsumfeld. Wir bieten dir flexible Arbeitszeiten sowie vielfältige Gestaltungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten, Sprachkurse, regelmäßige Teamevents und eine Menge Spaß neben der Arbeit. Dich erwartet eine abwechslungsreiche Tätigkeit in einem motivierten und sympathischen Team, ein unkomplizierter Umgang miteinander und vielfältige Möglichkeiten, die eigenen Ideen einzubringen.

## XING als Arbeitgeber - For a better working life



Du hast noch offene Fragen?



Carolin Kammer

Jetzt bewerben

---