



Enthusiastic?
Passionate? Visionary?
**Bring our spirit to
our customers.**

Jetzt bewerben

XING Events, Teil der NEW WORK SE, vereint als einziger Anbieter Eventmanagement-Software und Vermarktungslösungen auf XING, dem führenden beruflichen Netzwerk im deutschsprachigen Raum. Unter den rund 18 Millionen Mitgliedern finden Veranstalter-innen genau die richtigen Gäste für ihre Events. Im XING EventManager verwalten sie gleichzeitig Anmeldungen, Ticketverkäufe und Zahlungsabwicklung. Daneben unterstützt XING Events mit individuellen Lösungen alle erdenklichen Einlassszenarien.

Auf mehr als 1,6 Millionen Seminaren, Meetups, Netzwerk-Events, Konferenzen und Messen hat XING Events bereits mehr als 12 Millionen Menschen zusammengebracht – sowohl online als auch offline.

Pre Sales Manager (m/w/d) – Voll-/Teilzeit

XING Events ist eine Tochtergesellschaft der New Work SE und beschäftigt zurzeit über 75 Mitarbeiter. Als innovatives, modernes und offenes Unternehmen betreibt XING Events das europaweit führende Tool für Online-Ticketing und Eventvermarktung. Mit Professionalität und Begeisterung geben wir jeden Tag alles dafür die Events unserer Kunden noch erfolgreicher und unvergesslich zu machen.

Sei ein Teil unseres Vertriebsteam und unterstütze die Kollegen aus dem New Business! Hierfür ist Kundenkommunikation Deine Leidenschaft. Du weißt, was Deine Kunden brauchen, bevor sie es aussprechen. Du erkennst Optimierungspotenziale, verstehst es, Deine Kunden dort abzuholen, wo sie gerade stehen, und wie Du sie begeistern kannst.

Was wir Dir bieten: Du arbeitest für ein zuverlässiges und familienfreundliches Unternehmen, denn wir wissen, wie wichtig es ist Beruf und Familie vereinbaren zu können. Entsprechend ist diese Position sowohl in Vollzeit, als auch in Teilzeit zu besetzen um auf Deine Bedürfnisse einzugehen.

Eine Aufgabe, die herausfordert:

- Kommunikationstalent: Du begeisterst Deine Gesprächspartner aus Bereichen wie dem Digitalmarketing oder Veranstaltungsmanagement für unsere Eventlösungen.
- Expertentum: Du hast den Expertenstatus, um neue Kundensegmente zu erschließen und diese hinsichtlich der passenden Lösungen zu beraten. Du kennst die Trends und Needs der Branche.
- Potenzialeinschätzung und Vertriebsgespür: Du bist verantwortlich für die Generierung und Qualifizierung neuer Leads für unsere Vertriebsteam. Du erkennst Potenziale zur Platzierung unserer Lösungen bei Business Kunden.
- Kommunikationstalent: Du begeisterst Deine Gesprächspartner aus Bereichen wie dem Digitalmarketing oder Veranstaltungsmanagement für unsere Event und Vermarktungslösungen.
- Netzwerken: Du hast Spaß an der Erschließung neuer Unternehmenskontakte sowie an teamübergreifender Zusammenarbeit. Dies gelingt Dir sicher in Deutsch, Englisch und gerne auch in Französisch.
- Du kannst Dich für das Beste aus den Welten Marketing und Vertrieb begeistern und Du kennst Dich aus in der Eventbranche und möchtest dabei sein, wenn die Eventbranche sich neu definiert. Gemeinsam gehen wir es an!

Ein Background, der überzeugt:

- Deine Basis bildet eine kaufmännische Ausbildung oder ein Studium. Du verfügst über erste Erfahrung im Kontakt mit potenziellen Kunden, idealerweise im B2B-Umfeld oder der Marktforschung.
- Du überzeugst durch sehr gute kommunikative Fähigkeiten, rhetorisches Geschick und eine schnelle Auffassungsgabe.
- Erfahrung im Umgang mit einem CRM-System ist wünschenswert, idealerweise hast Du bereits mit der Sales Cloud von Salesforce gearbeitet. Das MS-Office-Paket beherrscht Du sicher und hast Spaß daran Dich teamübergreifend einzubringen.
- Du bringst eine hohe Eigenmotivation mit und hast Lust Dich mit eigenen Ideen einzubringen.
- Du hast Spaß an der Interaktion mit Kunden und überzeugst sie mit Begeisterung von den Mehrwerten unserer Lösungen.
- Sehr gute Englischkenntnisse? Yes, please!

Das kannst Du erwarten:

Du arbeitest im Herzen Münchens in einem innovativen Arbeitsumfeld. Wir bieten Dir flexible Arbeitszeiten sowie vielfältige Gestaltungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten und eine Menge Spaß neben der Arbeit. Dich erwartet eine abwechslungsreiche Tätigkeit in einem motivierten und sympathischen Team, ein unkomplizierter Umgang miteinander und vielfältige Möglichkeiten, Deine eigenen Ideen einzubringen. Und ja, wir haben auch Getränke und Bio-Obst gratis für alle. Und Essensgutscheine. Und Du bekommen ein Smartphone oder ein iPad zur privaten Nutzung. Und Yoga-Kurs. Und ...

Pioneering New Work Together - XING Careers



Du hast noch offene Fragen?



Robin Pfafferott

Jetzt bewerben
