



With us your job is  
more than just a job.  
**Do what you really,  
really want.**

Jetzt bewerben

*New Work SE - for a better working life*

*Wir glauben an eine Arbeitswelt, in der Menschen sich selbst verwirklichen und ihre Potenziale entfalten können. Mit unseren Marken und Produkten engagiert sich die New Work SE für eine erfüllendere Arbeitswelt - das macht nicht nur den Einzelnen glücklicher, sondern auch Unternehmen erfolgreicher.*

*Egal woher Du kommst, woran Du glaubst und wen Du liebst - bei uns bist Du willkommen, so wie Du bist. Unsere Vielfalt ist unsere Stärke, denn sie macht uns kreativer and produktiver. Deshalb feiern wir Deine Einzigartigkeit!*

## Senior Marketing Manager B2B (m/w/d)

Du hast den entsprechenden Weitblick, um Kampagnen über den gesamten Kundenlebenszyklus, das Produktportfolio, Segmente und Kanäle zu steuern? Dann bist Du bei uns im Team goldrichtig.

Wir sind das B2B Marketing-Team der NEW WORK SE und vermarkten die Produkte von XING E-Recruiting, kununu und Prescreen. Um unser Marketing weiter voranzutreiben, suchen wir einen Senior Marketing Manager B2B (m/w/d) am Standort Hamburg.

Darauf kannst Du Dich freuen:

- Gemeinsam mit der Marketingleitung entwickelst Du aus den Go-To-Market-Plänen unserer Produkte einen ganzheitlichen Marketingplan.
- Du steuerst Planung, Durchführung und Controlling der Kampagnen über alle Kanäle und Touch-Points.
- Für die Kampagnensteuerung stimmst Du Dich regelmäßig mit den unterschiedlichen Fachbereichen aus Off- und Online-Vertrieb, Kundensupport und Produkt ab.
- Du bist erster Ansprechpartner, wenn es um die aktive Unterstützung unserer Vertriebs- und Supportbereiche geht.
- Die Basis für Deine Arbeit sind datenbasiert Entscheidungen: quantitative und qualitative Analysen, Erfolgsmessungen und das Marktumfeld.
- Mit Deiner nutzerzentrierten Herangehensweise trägst Du messbar zur Steigerung der Touch-Point- und Lead-Generierung bei.
- Du überwachst KPIs entlang des gesamten Konvertierungstrichters und bereitest ein regelmäßiges Reporting auf.

### Darüber freuen wir uns:

- Du hast mehr als 5 Jahre Berufserfahrung in einer vergleichbaren Position.
- Im Idealfall hast Du bereits Erfahrung mit der Lead-Generierung im B2B-Bereich.
- Du besitzt eine selbstständige und lösungsorientierte Arbeitsweise mit einem hohen Qualitätsanspruch und übernimmst gerne Verantwortung.
- Neben einer ausgeprägten Kundenorientierung bringst Du eine hohe Eigeninitiative, ein tiefgehendes technisches Verständnis, sowie eine sehr stark ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit mit.
- Du hast hohe Team- und Kommunikationsfähigkeiten.
- Von Vorteil sind SaaS Kenntnisse in der HR-Branche.

### Und sonst so:

Du arbeitest im Herzen der Hamburger Hafencity in unserem nagelneuen, innovativen und dynamischen Office-Home. Wir bieten Dir flexible Arbeitszeiten und die Möglichkeit auf bis zu 50% Home-Office. Außerdem kannst Du Dich auf vielfältige Gestaltungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten, Sprachkurse, regelmäßige Teamevents und eine Menge Spaß neben der Arbeit freuen. Dich erwartet eine abwechslungsreiche Tätigkeit in einem motivierten und sympathischen Team, ein unkomplizierter Umgang miteinander und vielfältige Möglichkeiten, Deine eigenen Ideen einzubringen. Und ja, wir haben auch Getränke und richtig guten Kaffee für alle. Und richtig, eine eigene Kantine, unsere Kiezkneipe sowie ein hauseigenes Fitnessstudio, das Du kostenlos nutzen kannst. Und Kickertische, und Du bekommst ein Smartphone oder ein iPad zur privaten Nutzung. Und das HVV ProfiTicket, und... überzeug' Dich selbst!

## New Work SE - New Work Pioneers



Du hast noch offene Fragen?



Robin Pfafferott

Jetzt bewerben

---