



Jetzt bewerben

XING ist das führende soziale Netzwerk im deutschsprachigen Raum für alles rund um Beruf und Karriere. Mehr als 1.500 Mitarbeiter geben jeden Tag alles, um unsere über 18 Millionen Mitglieder auf ihrem Weg in eine bessere Arbeitswelt zu begleiten: For a better working life.

Werkstudent (m/w/d) Sales Operations & Business Development

Werde Teil unseres Membership Teams und unterstütze uns, die XING Mitgliedschaft ProBusiness weiterzuentwickeln & zu vermarkten. Unsere Teams sind interdisziplinär und bestehen aus Designern, Marketing Verantwortlichen, Analysten, Entwicklern, Produkt- und Business-Managern. Hier kannst du den Aufbau neuer Produkte und Geschäftsmodelle live miterleben und deinen Teil zum Erfolg unserer neuesten Mitgliedschaften beitragen.

Zur Unterstützung unseres Business Owners und unseres Vertriebsteams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt am Standort Hamburg Unterstützung. Egal ob Dein Schwerpunkt im Vertrieb, im Controlling oder im Business Development liegt, wir haben spannende Aufgaben für Dich.

Eine Aufgabe, die herausfordert:

- Du unterstützt unser Vertriebsteam bei der Erstellung von komplexen Angeboten und weiteren Tätigkeiten. Dabei hilfst Du uns bei der Verbesserung unserer

Vertriebsprozesse

- Du stehst mit Kunden zu Supportanfragen und zur Rechnungsstellung in Kontakt
- Du führst Marktrecherchen für die Weiterentwicklung unseres Software-Produkts sowie für unsere Vermarktungsstrategie durch
- Du erstellst Performance-Analysen, Reports und Dashboards und leitest selbständig konkrete Handlungsempfehlungen ab
- Du unterstützt bei der Weiterentwicklung unseres Salesforce CRMs im Projektmanagement
- Du arbeitest mit relevanten Schnittstellen, wie z.B. Produktteams, Marketing & User Care zusammen
- Du wirkst bei der Vor- und Nachbereitung von Präsentationen und Meetings mit und unterstützt das Team flexibel bei einer Vielzahl von weiteren spannenden Aufgaben.

Ein Background, der überzeugt:

- Du absolvierst ein betriebswirtschaftliches, wirtschaftswissenschaftliches oder anderes verwandtes Studium an einer Universität oder Fachhochschule und hast bereits erste Erfahrungen in der Arbeitswelt gesammelt, idealerweise mit Schwerpunkt Vertrieb, Business Development oder Controlling
- Du verfügst über gute Kenntnisse im Umgang mit gängigen Office Anwendungen (Excel, Powerpoint), Kenntnisse im Umgang mit Salesforce sind ein Plus.
- Analytische und konzeptionelle Fähigkeiten, rasche Auffassungsgabe und Spaß an strukturierten Ausarbeitungen gehören zu Deinen Stärken.
- Du arbeitest gerne im Team, bist zuverlässig & belastbar.
- Wenn möglich bist Du an einer Zusammenarbeit von zumindest einem Jahr interessiert.
- Sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse runden Dein Profil ab.

Das kannst du erwarten:

Du arbeitest im Herzen Hamburgs. Wir bieten dir ein innovatives Arbeitsumfeld, flexible Arbeitszeiten und vielfältige Gestaltungsmöglichkeiten.

Die Young Professionals Community bietet dir viele Formate für deine persönliche Weiterentwicklung und lockeren Austausch mit Kollegen aus allen Bereichen. Und ja, wir haben auch Bio-Obst für alle. Und richtig, Kickertische. Und Getränke. Und Restauranttickets und das ProfiTicket. Und ...

XING als Arbeitgeber - For a better working life



Du hast noch offene Fragen?



Carolin Kammer

Jetzt bewerben
